

Региональный менеджер

Обязанности:

- Работа с регионами по колбасной продукции (дистрибьюторы, оптовые компании, HoReCa, бюджетные организации, локальные сети).
- Увеличение продаж у действующих клиентов.
- Поиск новых клиентов.
- Работа с дебиторской задолженностью, документацией.
- Планирование промо-активностей, маркетинга.
- Оптимизация и расширение ассортимента.
- Заключение договоров.
- Составление отчетности, анализ продаж.
- Составление планов и выполнения их.
- Иная деятельность для развития продаж в компании.

Требования:

- Успешный опыт в продажах от 2 лет с дистрибьюторами, рассматриваются только кандидаты, имеющие опыт с продуктами питания (мясо, колбаса, молочка, скоропорт).
- Налаженные контакты с клиентами.
- Знание ПК на уровне продвинутого пользователя (1С-обязательно, EXCEL).
- Ответственность, коммуникабельность, самоорганизация, активность.
- Навыки постановки целей, контроль целей.
- Способность действовать в режиме многозадачности, работать на результат.

Условия:

- Бесплатное корпоративное питание, чай, кофе.
- Корпоративный транспорт от метро Домодедовская, ж/д станции Домодедово.
- График работы 5/2 с 09.00 до 18.00.
- Иногородним предоставляется общежитие.
- З/плата обсуждается с успешным кандидатом после собеседования.